

Ad-hoc-Mitteilung gemäss Art. 53 LR

26. Juli 2024

Anhaltendes profitables Wachstum

HIGHLIGHTS erstes Halbjahr 2024

- Bestellungseingang über CHF 2 Mrd. im ersten Halbjahr, +8,9% im Jahresvergleich
- Umsatz CHF 1'699,3 Millionen, +10,5 % im ersten Halbjahr bei starker Auftragsabwicklung
- Die operationelle Profitabilität stieg um 130 Basispunkte auf 11,4%
- Die Bruttomarge beim Bestellungseingang verbesserte sich um 120 Basispunkte auf 34,2%
- Prognose für 2024 für Bestellungen und Umsatz erhöht

Suzanne Thoma, Executive Chairwoman von Sulzer, erklärte: „Die integrierten Lösungen von Sulzer bedienen grosse, essenzielle Märkte, die strukturell wachsen. Diese Märkte treiben das Wachstum bei allen unseren Divisionen voran. Angesichts der Stärke unseres Portfolios in diesen Märkten baut Sulzer Widerstandsfähigkeit auf und schafft Wert. Zusammen mit Verbesserungen durch unsere laufenden strategischen Initiativen tragen wir global zu wirtschaftlichem Wohlstand und nachhaltigen Gesellschaften bei.“

Kennzahlen für das erste Halbjahr 2024 (1. Januar – 30. Juni)

in Mio. CHF	2024	2023	+/-%
Bestellungseingang	2'078,8	1'992,4	8,9
Bruttomarge des Bestellungseingangs	34,2%	33,0%	
Auftragsbestand am 30. Juni / 31. Dezember	2'404,3	1'946,8	
Umsatz	1'699,3	1'601,6	10,5
EBIT	170,1	151,5	18,7
Operationelles Ergebnis	193,5	162,4	25,9
Operationelle Profitabilität	11,4%	10,1%	
Free Cash Flow (FCF)	55,4	106,6	

Hinweis: Wenn nicht anders angegeben, basieren die prozentualen Veränderungen gegenüber dem Vorjahr auf organischen Zahlen (bereinigt um Währungseffekte und Akquisitionen, Devestitionen/Entkonsolidierungen).

Anhaltende Wachstumsdynamik in allen Divisionen

Sulzer steigerte den Bestellungseingang im ersten Halbjahr 2024 um 8,9% auf CHF 2'078,8 Millionen, nachdem der Bestellungseingang im ersten Halbjahr 2023 um 24,1% gestiegen war. Ohne Währungsumrechnungseffekte würde der Bestellungseingang CHF 2'167,9 Millionen betragen. Durch striktes Kostenmanagement konnte die Bruttomarge des Bestellungseingangs um 120 Basispunkte auf 34,2% verbessert werden.

Nach einem Wachstum von 25,1% im ersten Halbjahr 2023 stieg der Bestellungseingang in der Division Flow um weitere 6,3%. Der Bereich Wasser und Industrie verzeichnete ein solides Wachstum von 10,7%, und die Bestellungen im Bereich Energie und Infrastruktur stiegen um 1,3%, nachdem sie im ersten Halbjahr 2023 um 84,3% zugenommen hatten.

MEDIENMITTEILUNG

26. Juli 2024

Anhaltendes profitables Wachstum

Seite 2 von 3

Die Division Services erzielte ein zweistelliges Wachstum von 12,6% und profitiert weiterhin von den Markttrends in den Bereichen Energieeffizienz und Reduzierung von Kohlenstoffemissionen. Der Bestellungseingang in der Division Chemtech blieb mit einem Plus von 8,3% robust, nachdem er im ersten Halbjahr 2023 um 25,3% gestiegen war; darin spiegelt sich die Dynamik der Märkte für Biopolymere und Kohlenstoffabscheidung.

Sulzer geht mit einem Auftragsbestand von CHF 2'404,3 Millionen in die zweite Hälfte des Jahres 2024 (31. Dezember 2023: CHF 1'946,8 Millionen). Ohne Währungsumrechnungseffekte würde sich der Auftragsbestand auf CHF 2'313,5 Millionen belaufen.

Höheres Umsatzvolumen

Der Umsatz stieg in allen Divisionen weiter an. Er verzeichnete ein zweistelliges Wachstum von 10,5% und erreichte im ersten Halbjahr 2024 CHF 1'699,3 Millionen. Ohne Währungsumrechnungseffekte würde der Umsatz CHF 1'767,3 Millionen betragen.

Der Umsatz in der Division Flow stieg um 11,2%, vor allem aufgrund des Wachstums von 32,3% im Bereich Energie und Infrastruktur. In der Division Services stieg der Umsatz um 12,0%, wozu alle drei Regionen und Produktlinien beitrugen. Bei Chemtech stieg der Umsatz um 7,2%, was vor allem auf die solide Ausführung von Grossaufträgen in der ersten Hälfte des Jahres 2024 und die anhaltende Dynamik in den Regionen Nord-, Mittel- und Südamerika sowie Asien-Pazifik zurückzuführen ist.

Gestiegenes operationelles Ergebnis

Das operationelle Ergebnis stieg um 25,9% und erreichte CHF 193,5 Millionen (1. Hj. 2023: CHF 162,4 Millionen). Aufgrund der höheren Absatzvolumina, besserer Margen und konsequentem Fokus auf operative Exzellenz stieg die operationelle Profitabilität um 130 Basispunkte auf 11,4% (1. Hj. 2023: 10,1%).

Die operationelle Profitabilität in der Division Flow stieg stark auf 9,5% gegenüber 7,0% im ersten Halbjahr 2023. Die Division Chemtech erzielte im ersten Halbjahr 2024 eine solide operationelle Profitabilität von 13,2% (1. Hj. 2023: 11,7%), ein Anstieg um 150 Basispunkte. In der Division Services blieb die operationelle Profitabilität mit 14,2% im Jahresvergleich stabil. Dies ist das Ergebnis kontinuierlicher Investitionen in die geografische Reichweite und die technischen Fähigkeiten, um der wachsenden Nachfrage gerecht zu werden.

Die Profitabilität ist gestiegen, obwohl im Jahr 2024 zusätzliche Ausgaben für die strategischen Wachstums- und Exzellenzinitiativen angefallen sind.

Free Cash Flow

Der Free Cash Flow sank auf CHF 55,4 Millionen im Vergleich zu CHF 106,6 Millionen im ersten Halbjahr 2023, was vor allem auf ein höheres Net Working Capital im Vergleich zum 31. Dezember 2023, mehr Investitionsausgaben und höhere Ertragssteuerzahlungen in den ersten sechs Monaten 2024 zurückzuführen ist.

Ausblick 2024

Sulzer ist in strukturell wachsenden Märkten tätig, die voraussichtlich auch 2024 weiter wachsen werden. Aufgrund dieser positiven Entwicklung erhöhte Sulzer die Prognose für den Bestellungseingang 2024 auf +9 bis 12% (von +2 bis 5%) und für den Umsatz auf +9 bis 11% (von +6 bis 9%). Die aktualisierte Prognose spiegelt unser Vertrauen in die Fähigkeit von Sulzer wider, unsere Stärken bei hoch anspruchsvollen, kritischen Kundenanwendungen und die Qualität unseres Geschäftsportfolios gewinnbringend zu nutzen.

MEDIENMITTEILUNG

26. Juli 2024

Anhaltendes profitables Wachstum

Seite 3 von 3

Weitere Einzelheiten zu den Finanzergebnissen finden Sie hier: [Halbjahresbericht 2024](#)

PRÄSENTATION ZUR JAHRESMITTE

Sulzer wird heute um 10.00 Uhr MEZ einen Video-Webcast zur Veröffentlichung der Halbjahresergebnisse 2024 abhalten. Teilnehmende des Video-Webcasts haben die Möglichkeit, im Anschluss an die Präsentation Fragen zu stellen.

[Klicken Sie HIER, um sich zu registrieren und am Video-Webcast teilzunehmen.](#)

Wenn Sie kein Internet haben oder die Audio-Präsentation live hören möchten, rufen Sie bitte an: +41 (0) 43 210 70 42

HINWEIS: Der Moderator wird nur Fragen von Teilnehmenden entgegennehmen, die über den Video-Webcast-Link angemeldet sind. Der telefonische Zugang zur Sitzung ist nicht interaktiv, Teilnehmende können nur passiv der Präsentation zuhören.

Bitte zögern Sie nicht, sich an communications@sulzer.com zu wenden, wenn Sie weitere Fragen haben.

Sulzer ist ein weltweit führender Anbieter von kritischen Anwendungen für Kerninfrastrukturen und -prozesse in den wichtigsten Industrien der Welt. Wir gewährleisten die Sicherheit und Qualität kritischer Güter und Dienstleistungen sowie den Übergang zu einer Kreislaufwirtschaft, indem wir die Energiesicherheit, die Bewirtschaftung natürlicher Ressourcen und die Effizienz in Prozessindustrien unterstützen. Unsere integrierten Lösungen schaffen einen erheblichen Mehrwert, indem sie Energieeffizienz, die Reduzierung von Kohlenstoffemissionen und Umweltverschmutzung sowie Verbesserungen der Prozesseffizienz ermöglichen. Kunden profitieren von unserem Engagement für Innovation, Leistung und Qualität durch unser reaktionsschnelles Netzwerk von 160 erstklassigen Produktionsstätten und Servicezentren auf der ganzen Welt. Der Hauptsitz von Sulzer befindet sich seit 1834 in Winterthur, Schweiz. Im Jahr 2023 erwirtschafteten unsere 13.130 Mitarbeitenden einen Umsatz von 3,3 Milliarden CHF. Unsere Aktien werden an der SIX Swiss Exchange gehandelt (SIX: SUN). www.sulzer.com

Anfragen:

Media Relations: communications@sulzer.com

Investor Relations: Thomas Zickler, CFO

Tel. +41 52 262 33 15, thomas.zickler@sulzer.com

Dieses Dokument enthält zukunftsgerichtete Aussagen, einschliesslich, aber nicht beschränkt auf Prognosen über finanzielle Entwicklungen, Marktaktivitäten, zukünftige Leistungen von Produkten und Lösungen oder geplante Transaktionen, die Risiken und Ungewissheiten beinhalten. Diese zukunftsgerichteten Aussagen können sich aufgrund von bekannten oder unbekanntem Risiken und verschiedenen anderen Faktoren ändern, die dazu führen könnten, dass die tatsächlichen Ergebnisse, Leistungen oder Ereignisse erheblich von den hier gemachten Aussagen abweichen.