

29. Oktober 2020

Kommerzieller Aufschwung im Gang
9 MONATE 2020 HIGHLIGHTS

- Bestellungseingang -2% (-3.6% organisch), September nach Sommertief stark
- Robuster Bestellungseingang bei Services mit Anstieg von 4.3% (1.7% organisch)
- Free Cash Flow um CHF 100 Millionen höher als im Vorjahreszeitraum
- OPEX-Kürzung von CHF 60 Millionen wird im Gesamtjahr 2020 vollständig erreicht werden, bis heute CHF 45 Millionen realisiert
- Strukturelle Kostenmassnahmen, die wiederkehrende Einsparungen von CHF 70 Millionen erzielen werden, sind auf Kurs, alle Projekte kommen gut voran
- Die Haselmeier-Übernahme wurde am 1. Oktober abgeschlossen und verstärkt die Präsenz bei Drug-Delivery-Systemen
- Ausblick für das Gesamtjahr: Bestellungseingang -3% bis -4% organisch, Umsatz -5% organisch bei anhaltender Erholung im vierten Quartal, operationelle Profitabilität bestätigt in der Mitte der zuvor angegebenen Spanne von 8.5 – 9.0%, im Jahr 2021 etwa auf Vor-Pandemie-Niveau

Bestellungseingang

(in Mio. CHF)	Jan. – Sep. 2020	Jan. – Sep. 2019	Veränderung	Veränderung bereinigt ¹	Veränderung organisch ²
Pumps Equipment	1'019.0	1'118.6	-8.9%	-2.1%	-0.9%
Rotating Equipment Services	881.3	910.0	-3.2%	4.3%	1.7%
Chemtech	459.3	500.2	-8.2%	-1.9%	-8.7%
Applicator Systems	254.7	329.3	-22.6%	-19.8%	-19.8%
Total Sulzer	2'614.3	2'858.0	-8.5%	-2.0%	-3.6%

CEO Greg Poux-Guillaume sagt: „In den ersten neun Monaten des Jahres 2020 ging der Bestellungseingang um 2% zurück, da die Weltwirtschaft die volle Auswirkung der Lockdowns zu spüren bekam. Unsere Aftermarket-Aktivitäten erwiesen sich erneut als widerstandsfähig, obwohl der eingeschränkte Zugang zu Kundenstandorten das Resultat im dritten Quartal beeinträchtigte. Unsere Division Applicator Systems erholte sich im dritten Quartal aufgrund der Marktöffnungen und der Wiederauffüllung der Lagerbestände unserer Kunden stark. Mit dem Abschluss der Haselmeier-Übernahme haben wir unser Gesundheitsportfolio ergänzt und sind gut positioniert, um Wachstumschancen auf dem schnell wachsenden Markt für Drug-Delivery-Systeme wahrzunehmen.“

¹ Bereinigt um Währungseffekte.

² Bereinigt um Akquisitions- und Währungseffekte.

MEDIENMITTEILUNG

29. Oktober 2020

Kommerzieller Aufschwung im Gang

Seite 2 von 3

In den ersten neun Monaten 2020 ging der Bestellungseingang um CHF 243 Millionen zurück, währungsbereinigt um -2.0% und organisch um -3.6%. Der Währungseinfluss minderte den Bestellungseingang um 6.5%, und Akquisitionen trugen CHF 44.9 Millionen bei.

Der organische Bestellungseingang in den Sulzer-Endmärkten bot ein gemischtes Bild: Die Bestellungen aus dem Öl- und Gasgeschäft wuchsen organisch um 1.7% im Vergleich zur Vorjahresperiode, während sie im Chemiesektor organisch unverändert blieben (-0.6%). Der kommunale Wassermarkt hielt sich gut, und unser Wassersegment blieb organisch auf Vorjahresniveau, wobei zwei grosse Wasserinfrastrukturprojekte, die im vergangenen Jahr im Nahen Osten gebucht wurden, nicht berücksichtigt sind. Auch die Aufträge aus dem Energiemarkt blieben in den neun Monaten von 2020 stabil, gedämpft durch pandemiebedingte Zugangsbeschränkungen zu Kundenstandorten in unserem Servicegeschäft. In der Division Applicator Systems (APS) konnte das signifikante Auftragswachstum im Gesundheitswesen die Auswirkungen der Lockdowns auf die Beauty- und Dentalsegmente nicht ausgleichen. Allerdings erholten sich alle Segmente von APS im dritten Quartal bei anhaltender Marktöffnung stark und verdoppelten sich im Vergleich zum zweiten Quartal 2020.

Die Bestellungen in Asien-Pazifik nahmen zu (+3.1% organisch) und gingen in EMEA (-6.3% organisch) und Nord-, Mittel- und Südamerika (-4.8% organisch) zurück.

Haselmeier-Übernahme

Sulzer schloss die Übernahme von Haselmeier, einem Entwickler und Hersteller von Drug-Delivery-Systemen, am 1. Oktober 2020 ab.

Die Transaktion im Wert von EUR 100 Millionen bietet ein erhebliches Wertschöpfungspotenzial, da Sulzer damit sein Gesundheitsportfolio ergänzt und seine APS-Kompetenz im Präzisions-spritzguss nutzt, um Wachstumschancen im schnell wachsenden Markt für Drug-Delivery-Systeme zu nutzen. Es wird erwartet, dass die Integration des übernommenen Geschäfts durch Insourcing und Skaleneffekte der kombinierten Geschäfte Kostensynergien generieren wird.

Ausblick 2020

Das aktuelle Geschäftsumfeld ist nach wie vor von hoher Unsicherheit geprägt, die von der anhaltenden Ausbreitung von COVID-19 und seinen wirtschaftlichen Auswirkungen verursacht wird. Für das Gesamtjahr erwarten wir einen Rückgang des organischen Bestellungseingangs von 3 – 4% und einen organischen Umsatzrückgang von etwa 5%, vorausgesetzt, der Aufschwung hält im vierten Quartal an.

Unsere Kostenmassnahmen sind auf gutem Weg, um die angestrebten Einsparungen zu erzielen und die Auswirkungen der Pandemie abzufedern. Wir werden die OPEX-Kürzung von CHF 60 Millionen im Gesamtjahr 2020 wie geplant vollständig realisieren, wobei CHF 45 Millionen davon bereits erreicht sind. Darüber hinaus sind die strukturellen Massnahmen zur Restrukturierung unseres Energiegeschäfts auf Kurs, um wiederkehrende Einsparungen in Höhe von CHF 70 Millionen zu erzielen, von denen der grösste Teil unsere Erfolgsrechnung

MEDIENMITTEILUNG

29. Oktober 2020
Kommerzieller Aufschwung im Gang
Seite 3 von 3

im Jahr 2021 beeinflussen wird. Alle Massnahmen sind initiiert und kommen gut voran. Entsprechende Kosten in Höhe von CHF 80 Millionen, grösstenteils Umstrukturierungskosten, werden im Jahr 2020 verbucht werden.

Wir bestätigen unsere Prognose für die operationelle Profitabilität für das Gesamtjahr 2020, die nach unseren Schätzungen in der Mitte der zuvor angegebenen Spanne von 8.5 – 9.0% liegen wird, sowie eine erwartete Erholung der Marge auf das Niveau vor der Pandemie für das Gesamtjahr 2021.

Sulzer CEO Greg Poux-Guillaume und CFO Jill Lee werden im Anschluss an die Publikation des Bestellungseingangs von neun Monaten 2020 einen **Conference Call** durchführen.

Datum: Donnerstag, 29. Oktober 2020
Zeit: 11:00 Uhr CET

Um sich in den Call einzuwählen, benutzen Sie bitte folgende Nummern:

Einwahl

Schweiz: +41 (0) 58 310 50 00
Grossbritannien: +44 (0) 207 107 0613
USA: +1 (1) 631 570 56 13

Den Webcast zur Präsentation finden Sie unter <https://www.sulzer.com/q3-2020-webcast>

Sulzer ist ein weltweit führendes Unternehmen im Fluid-Engineering. Wir sind spezialisiert auf Pumpen, Röhren, Mischen, Trennen und Anwendungstechnologien für Flüssigkeiten aller Art. Unsere Kunden profitieren von unserer Verpflichtung zu Innovation, Leistung und Qualität sowie von unserem kundennahen Netzwerk aus 180 modernen Produktionsstätten und Servicezentren auf der ganzen Welt. Seit 1834 hat Sulzer seinen Hauptsitz in Winterthur, Schweiz. Im Jahr 2019 erzielte das Unternehmen mit 16'500 Mitarbeitenden einen Umsatz von rund CHF 3.7 Milliarden. Unsere Aktien werden an der SIX Swiss Exchange gehandelt (SIX: SUN). www.sulzer.com

Rückfragen:

Media Relations: Domenico Truncellito, Head External Communications
Telefon +41 52 262 31 68, domenico.truncellito@sulzer.com

Investor Relations: Christoph Ladner, Head of Investor Relations
Telefon +41 52 262 30 22, christoph.ladner@sulzer.com

Dieses Dokument kann zukunftsbezogene Aussagen enthalten, die Risiken und Unsicherheiten beinhalten, wie zum Beispiel Voraussagen von finanziellen Entwicklungen, Marktentwicklungen oder Leistungsentwicklungen von Produkten und Lösungen. Diese zukunftsbezogenen Aussagen können sich ändern, und die effektiven Ergebnisse oder Leistungen können aufgrund bekannter oder unbekannter Risiken oder verschiedener anderer Faktoren erheblich von den in diesem Dokument gemachten Aussagen abweichen.