

Ad-hoc-Mitteilung gemäss Art. 53 LR

26. Oktober 2022

Starkes Wachstum beim Bestellungseingang, verbesserte Auftragsprognose

HIGHLIGHTS der ersten neun Monate 2022

- Bestellungseingang in den ersten neuen Monaten 2022 bei CHF 2'586 Mio., +10.2% (+10.0% organisch)
- Bestellungseingang von CHF 852 Mio., +8.0% (+8.3% organisch) im dritten Quartal 2022 mit Wachstum in allen Divisionen
- Rekordhoher Auftragsbestand von CHF 1.95 Mrd.
- Guidance: Bestellungseingang +6-8% (gegenüber 3-5%), Umsatz im Jahresvergleich zu 2021 stabil (gegenüber +2-4% ohne Einbeziehung der Auswirkungen des Ausstiegs aus dem russischen Markt), operationelle Profitabilität nahezu 10% (bestätigt)
- Jan Lüder wird ab 1. Januar 2023 zum Divisionsleiter Flow Equipment ernannt

Bestellungseingang

(in Mio. CHF)	Jan. – Sep. 2022	Jan. – Sep. 2021	Veränderung	Veränderung bereinigt ¹	Veränderung organisch ²
Flow Equipment	1070.5	968.8	10.5%	12.1%	11.5%
Services	894.0	873.6	2.3%	2.8%	2.6%
Chemtech	621.6	511.9	21.4%	19.3%	19.8%
Sulzer gesamt	2'586.2	2'354.3	9.8%	10.2%	10.0%

CEO Frédéric Lalanne erklärte: "Wir verzeichnen weiterhin ein profitables Wachstum und liegen gut im Plan, um unsere Finanzziele für das Gesamtjahr zu erreichen oder zu übertreffen. Die Aktivitäten mit unseren Kunden bewegen sich nach wie vor auf einem soliden Niveau und bestätigen die gute Dynamik in der Mehrheit unserer Segmente. Trotz des makroökonomischen und geopolitischen Drucks konnten wir unsere Kosten- und Preisdisziplin aufrechterhalten. Sulzer ist gut positioniert, um einen wesentlichen Beitrag für viele der drängendsten gesellschaftlichen Herausforderungen wie den Energiewandel und die Wasserknappheit zu liefern und sie in vielversprechende Geschäftsmöglichkeiten für das Unternehmen zu transformieren."

In den ersten neun Monaten des Jahres 2022 stieg der Bestellungseingang deutlich (+10.0% organisch) gegenüber dem Vorjahreszeitraum. Die Bestellungen von Sulzer erhöhten sich im dritten Quartal um 8.0% währungsbereinigt und 8.3% organisch im Vergleich zum dritten

¹ Bereinigt um Währungseffekte.

² Bereinigt um Akquisitions- und Währungseffekte.

MEDIENMITTEILUNG

26. Oktober 2022

Starkes Wachstum beim Bestellungseingang,

verbesserte Auftragsprognose

Seite 2 von 3

Quartal 2021. Diese Entwicklung ist hauptsächlich auf die Segmente Energie und Industrie bei Flow Equipment sowie auf ein anhaltend starkes Wachstum in den Segmenten Renewables und Wasser bei Chemtech zurückzuführen.

Der Bestellungseingang bei Flow Equipment stieg in den ersten neun Monaten währungsbereinigt um 12.1% (11.5% organisch) und um 8.6% in Q3 (währungsbereinigt sowie organisch). Zu diesem Wachstum trugen alle drei Segmente bei. Im Segment Wasser, das heute gemessen am Bestellungseingang den grössten Teil des Geschäftsbereichs Flow Equipment ausmacht, konnte ein währungsbereinigter Zuwachs von 6% verzeichnet werden, was auf den kommunalen Abwassermarkt zurückzuführen ist. Die Segmente Industrie und Energie entwickelten sich mit einem Plus von 12.9% beziehungsweise 19.7% (währungsbereinigt) sehr gut. Sulzer verzeichnete dank verstärkter Offertaktivitäten und anhaltender Selektivität bei der Bestellsannahme ein profitables Wachstum.

In den vergangenen neun Monaten stiegen die Bestellungen im Servicegeschäft währungsbereinigt um 2.8 % (+2.6 % organisch), während im dritten Quartal ein Wachstum von 3.1 % (währungsbereinigt und organisch) verzeichnet wurde. Das Wachstum beim Bestellungseingang wurde durch die Entscheidung von Sulzer, sich aus dem russischen Markt zurückzuziehen, beeinträchtigt und war negativ im Segment Turbo Services.

Die Division Chemtech setzte ihren starken Wachstumskurs in den ersten neun Monaten fort (+19.3% währungsbereinigt und +19.8% organisch). Dies ist auf die anhaltende Dynamik des Geschäfts mit erneuerbaren Energien (+40.2% währungsbereinigt und organisch) sowie auf das kontinuierliche Wachstum in den Regionen Europa, Naher Osten und Afrika sowie Nord-, Mittel- und Südamerika zurückzuführen.

Neuer Divisionsleiter Flow Equipment

Der Verwaltungsrat freut sich, bekannt zu geben, dass Jan Lüder ab 1. Januar 2023 die Leitung der Division Flow Equipment übernehmen wird. Lüder bringt umfangreiche Erfahrung in der Führung erfolgreicher internationaler Unternehmen mit – seit 2019 ist er CEO von thyssenkrupp Mining Technologies, wo er das 1,2-Milliarden-Euro-Geschäft in die Gewinnzone zurückführte. Davor war er CEO verschiedener thyssenkrupp-Unternehmen sowie CEO bei Primetals Technologies und Siemens Metals Technologies.

Ausblick 2022

Sulzer rechnet ungeachtet der weltweiten wirtschaftlichen Unsicherheiten und Herausforderungen mit weiterhin robusten Märkten. Sulzer erhöht die Guidance für den Bestellungseingang von bisher 3-5% auf 6-8%. Der Umsatz dürfte nun gegenüber dem Gesamtjahr 2021 stabil bleiben (Guidance ohne die Einbeziehung der Auswirkungen des Ausstiegs aus dem russischen Markt war bei +2-4%). Ursächlich hierfür sind Lockdowns in China, Engpässe bei der Lieferung bestimmter Bauteile und Verzögerungen bei Projekten, die den für 2022 erwarteten Umsatz teilweise ins Jahr 2023 verschieben dürften. Die operationelle Profitabilität liegt bei nahezu 10% und wird von Sulzer bestätigt.

Die im Halbjahresbericht von Sulzer ausgewiesenen Abschreibungen von Vermögenswerten in Russland und Polen werden einen deutlichen negativen Einfluss auf den Reingewinn für das Gesamtjahr 2022 haben.

MEDIENMITTEILUNG

26. Oktober 2022

Starkes Wachstum beim Bestellungseingang,

verbesserte Auftragsprognose

Seite 3 von 3

Sulzer CEO Frédéric Lalanne und CFO Thomas Zickler werden im Anschluss an die Publikation des Bestellungseingangs von neun Monaten 2022 einen **Conference Call** durchführen.

Datum: Mittwoch, 26. Oktober 2022

Zeit: 09:00 Uhr CET

Den Webcast zur Präsentation finden Sie unter:

<https://event.choruscall.com/mediaframe/webcast.html?webcastid=KgNRQib1>

Sulzer ist ein weltweit führendes Unternehmen im Fluid-Engineering. Wir sind spezialisiert auf Pumpen, Rühren, Mischen, Trennen und Anwendungstechnologien für Flüssigkeiten aller Art. Unser Leistungsversprechen beruht auf Innovation, Qualität und unserem kundennahen Netzwerk aus über 180 modernen Produktionsstätten und Servicezentren auf der ganzen Welt. Seit 1834 hat Sulzer seinen Hauptsitz in Winterthur, Schweiz. Im Jahr 2021 erzielte das Unternehmen mit 13'800 Mitarbeitenden einen Umsatz von rund CHF 3.2 Milliarden. Unsere Aktien werden an der SIX Swiss Exchange gehandelt (SIX: SUN). www.sulzer.com

Rückfragen:

Media Relations: Domenico Truncellito, Head of External Communications

Telefon +41 52 262 31 68, domenico.truncellito@sulzer.com

Investor Relations: Christoph Ladner, Head of Investor Relations

Telefon +41 52 262 30 22, christoph.ladner@sulzer.com

Dieses Dokument kann zukunftsbezogene Aussagen enthalten, die Risiken und Unsicherheiten beinhalten, wie zum Beispiel Voraussagen von finanziellen Entwicklungen, Marktentwicklungen oder Leistungsentwicklungen von Produkten und Lösungen. Diese zukunftsbezogenen Aussagen können sich ändern, und die effektiven Ergebnisse oder Leistungen können aufgrund bekannter oder unbekannter Risiken oder verschiedener anderer Faktoren erheblich von den in diesem Dokument gemachten Aussagen abweichen.